

**Gezocht ter overname/participatie:  
Facilitair dienstverlener gericht op nichemarkt**

<b>Profielnummer</b>	: BP4115-126
<b>Branche</b>	: Facilitaire diensten
<b>Regio</b>	: Nederland
<b>Omzet</b>	: € 500.000 - € 1.500.000
<b>Type klanten</b>	: Onderwijs, VVE's, bedrijven/OG exploitanten met flexdiensten (bedrijfsverzamelgebouwen)
<b>Structuur</b>	: Overname dan wel participatie

---

Voor een jonge en groeiende facilitair dienstverlener met een sterke positie in het onderwijs alsmede bij VVE's, zijn wij op zoek naar partijen die zich willen aansluiten/ter overname zijn.

**Onze opdrachtgever**

De organisatie biedt integrale dienstverlening op het gebied van facility, huisvesting en hospitality met een focus op onderwijs, en detacheert zowel operationeel facilitair personeel als professionals. Tevens bieden zij de mogelijkheid om het facilitair beheer geheel of gedeeltelijk uit te besteden.

*Huidige activiteiten*

Verzorgen van de uitbesteding van huismeesterdiensten, conciërgediensten, total facility services, facility management, facility servicedesk, gebouwbeheer en projectmanagement voor huisvesting, facilitair, verhuizingen en vastgoed bij onderwijs, overheid en bedrijven.

*Toegevoegde waarde*

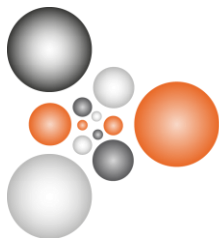
Onder meer verdiepen of verbreden van de flexpool, aandacht voor (ondersteunende) it-diensten naar de klant (eigen facilitair managementinformatiesysteem), buddy-systeem voor vervanging en sparren medewerkers, interne training van medewerkers.

*Ambitie*

De ambitie die is geformuleerd lijkt lastig realiseerbaar met enkel autonome groei. Derhalve wordt additioneel uitgezien naar schaalvergroting middels overnames/participaties. Doelstelling is om binnen enkele jaren de omzet te verdubbelen.

**Profiel gezocht bedrijf**

Vergelijkbare onderneming met andere afnemersgroep dan wel een onderneming met hoofdzakelijk opdrachtgevers in het onderwijs, met nadruk op een ander dienstenpakket. Bijvoorbeeld sterk gericht op gebouwbeheer, OOP of financieel/administratieve functies. Schoonmaakbedrijven hebben niet de interesse, met uitzondering van bijvoorbeeld gespecialiseerde bedrijven in de scholen- of kantorenmarkt.



# DUTCH DREAM GROUP

CORPORATE FINANCE • OPVOLGING • MBI • MBO

## *Cultuur*

Betrouwbaar, professioneel, informele werksfeer, betrokken, gastvrijheid, servicegericht, flexibel, klant centraal.

## *Regio vestiging*

Nederland.

## *Type klanten*

Onderwijsinstellingen dan wel bedrijfsmatige relaties waar vastgoed en/of invulling van flexdiensten een rol spelen.

## *Grootte*

Gedacht wordt aan bedrijven met een omzet tussen € 500.000 - € 1.500.000.

## *Levensfase*

Organisatie en mensen moeten verder ontwikkeld en uitgebouwd kunnen worden voor (versnelde) groei. Indien gewenst is het bespreekbaar dat de huidige ondernemer/eigenaar langere tijd verbonden blijft.

## **Interesse om nader te verkennen of er kansen zijn?**

Bij interesse in een nadere kennismaking ontvangen wij graag van u informatie over uw onderneming. Vervolgens zal er een gesprek plaatsvinden met de eigenaar. Uiteraard behandelen wij uw gegevens vertrouwelijk.

Voor meer informatie over dit bedrijfsprofiel kunt u contact opnemen met:

- Kristian de Graaf | 06-27085569 | [k.degraaf@dutchdreamgroup.nl](mailto:k.degraaf@dutchdreamgroup.nl)